



«МАНИПУЛИРОВАНИЕ И СПОСОБЫ
ПРОТИВОСТОЯНИЯ»

«Легче обмануть человека, чем убедить его, что он был обманут...»

Основной контингент пользователей Интернета – представители молодежной среды . Они с детства взаимодействуют с различными видами цифровой техники, а значит, уже на гипотетическом уровне становятся потребителями технологий будущего.

- **Плюс - свежая информация, возможность быстрой коммуникации**
- **Минус- возможность манипулировать общественным мнением и отдельными личностями**

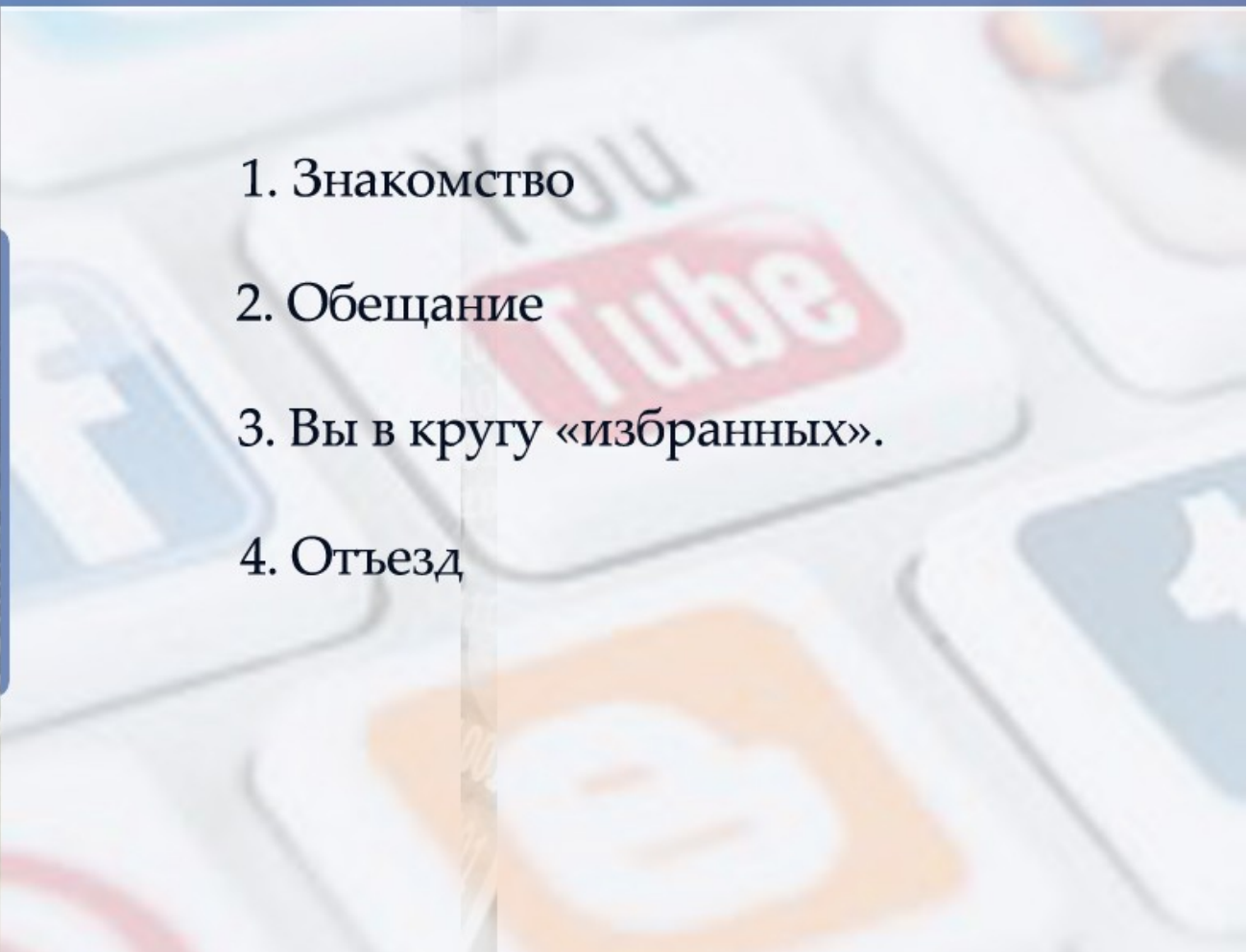
Вербовка в социальных сетях

Кто жертвы:

- замкнутые и малообщительные люди
- недавно пережившие потерю близких
- попавшие в стрессовую ситуацию
- максималисты
- легко внушаемые люди
- чувствующие себя непонятыми



Вербование в организацию происходит в несколько этапов:



1. Знакомство
2. Обещание
3. Вы в кругу «избранных».
4. Отъезд

8 признаков вербовщика:

✓ Я хочу тебе помочь...

1



Дружелюбный незнакомец, старающийся занять пустующую нишу в жизни человека

✓ Кругом враги!

14+

2



Старается представить социум и ближайшее окружение враждебными, глупыми, деградирующими людьми

✓ Бог с тобой...

3



Частые беседы о религии

✓ Годы уходят, а ты так до сих пор ничего дельного и не сделал

4



Давит на комплексы и страхи

8 признаков вербовщика:

✓ Ты - избранный!

5



Тебе внушают принадлежность к особому обществу, для этого может предлагаться различная атрибутика в виде одежды или книг

✓ Готовые ответы на сложные вопросы

6



Изменение смысла общих понятий и предоставление готовых образцов и смыслов

✓ Жажда мести

7



Тебя призывают к чувству вины, долга и мести, например, за то, что в этом обществе нет справедливости

✓ Влияние на эмоциональное состояние

8



Либо соглашается с тобой, либо резко осуждает

Безопасное общение, или Как стать неуязвимым!

«Нога в дверях»

манипуляция: Предложение попробовать бесплатно что-либо (прийти на бесплатные процедуры, дегустации, чистка ковров). Потом вам сложнее отказать в совершении покупки.

противоядие: перестать стараться “нравиться всем без исключения”, твердо говорить “нет”

Безопасное общение, или Как стать неуязвимым!

“Решение здесь и сейчас”

- манипуляция:** Заставить человека принять решение немедленно.
Создание суеты и эмоционального напряжения снижает степень осознанности поведения и разумного контроля над ситуацией.
- противоядие:** Стоит выработать для себя правило «не принимать скоропалительных решений».

Безопасное общение, или Как стать неуязвимым!

«Карфаген должен быть разрушен»

манипуляция: Техника повторов — еще один действенный способ манипулировать сознанием людей.

противоядие: Отслеживайте оказываемое на вас давление, в том числе и технику повторов. Не давайте количеству перейти в качество, напоминая себе аргументы своей собственной позиции.

Безопасное общение, или Как стать неуязвимым!

Использование малопонятных слов и терминов

манипуляция: Эта уловка удастся, когда собеседник стесняется переспросить о чем-то или делает вид, что понял, о чем идет речь, и принял приводимые доводы.

противоядие: Не бойтесь признаться в своей некомпетентности, показать свое незнание. Знать абсолютно все невозможно. Важен не уровень эрудиции, а лишь желание и стремление узнать то, что нужно и полезно.

Обратное желание

манипуляция: Эта техника заключается в том, чтобы добиться чего-то, настойчиво выражая желание, обратное тому, чего на самом деле хочется. “Только не бросай меня в терновый куст”

противоядие: : Прежде чем раздражаться от назойливости просящего и решать «сделать все наоборот», постарайтесь задаться вопросом о целях собеседника и истинных мотивах такого поведения.

Использование «мнения масс»

- манипуляция:** Сообщение, например, может начинаться словами: «Все нормальные люди понимают, что...» или «Ни один здравомыслящий человек не станет возражать, что...» и т. п.
- противоядие:** Замечайте свехобобщения. Их характеризуют слова-маркеры, такие как все, никто, всюду, нигде, всегда, никогда и тому подобные

Неуместное переспрашивание или затрудняющие уточнения

манипуляция: Он переспрашивает вас, однако повторяет ваши слова только вначале. Далее манипулятор только частично говорит о том же, привнося в сказанное вами раньше другой смысл.

противоядие: Всегда вслушивайтесь в то, о чем вам говорят, и, заметив подвох, уточните свои слова и заявления

Манипуляция страхом

- манипуляция:** Использование людских страхов — один из самых любимых приемов манипуляторов всех типов и мастей, телевизор пугает нас мрачными новостями, а реклама кариозными монстрами, микробами и запахом пота.
- противоядие:** Выясните, насколько реальна угроза.

Манипуляция с помощью пресуппозиции

манипуляция: Партнеры могут предлагать друг другу иллюзию выбора:

«Ты дашь мне деньги сейчас или завтра?»

Пресуппозиция — «ты все равно дашь мне деньги».

«В какой валюте вам удобнее будет заплатить?»

Пресуппозиция — «вы будете платить»

противоядие: не соглашаться с навязанными рамками манипуляции, озвучивать свою версию событий и взгляд на ситуацию.



Спасибо за внимание